

买入

电商表现依旧亮眼,多举措应对成本上行压力

维达国际(3331.HK)

2021-07-20 星期二

目标价: 25.6 港元

现价: 20.35 港元 预计升幅: 25.8%

重要数据

日期	2021/7/19
收盘价(港元)	20.35
总股本 (百万股)	1,199
总市值 (百万港元)	24,340
净资产 (百万元)	11,667
总资产 (百万元)	23,122
52 周高低 (港元)	31.12/19.68
每股净资产 (港元)	9.73

数据来源: Wind、国元证券经纪(香港)整理

主要股东

Essity Group Holdings (51.75%) 富安国际有限公司 (22.62%)

相关报告

维达国际(3331.HK)首发报告-20201125 维达国际(3331.HK)更新报告-20210128 维达国际(3331.HK)更新报告-20210507

研究部

姓名: 陈欣 SFC: BLO515

电话: 0755-21516057

Email: chenxin@gyzq.com.hk

投资要点

二季度业绩略低于预期,6月增速已恢复至较好水平:

21Q2公司销售收入同比+9.5%至46.15亿港元,自然增长1%,增速较一季度有所放缓,主要是疫情影响下,基数高低差异导致同比数据有所波动,尤其是20年4-5月份,渠道补库存行为积极,基数较高,如剔除汇率因素,21年4-6月销售额同比分别变动-17.1%/-1.2%/+19.0%,6月销售增速已恢复至较好水平。

电商表现依旧亮眼,传统渠道略显疲态:

公司 21H1 传统/商销/KA/电商收入同比分别变动 10.8%/9.1%/9.9%/37.0%, 各渠道均实现正向增长, 电商增速领先; 且电商渠道占比提升 5 个百分点至 38%, 为公司贡献最大的销售渠道; 其中, 21Q2 传统/商销/KA/电商的收入同比分别变动-2.7%/7.6%/7.8%/20.6%, 传统渠道显现出一定压力, 主要是疫情加速消费习惯的改变以及电商渠道的赋能导致。

毛利率下降、销售费用率抬升,经营利润率收窄:

21H1 公司毛利率同比-1.1%至 37.4%; 其中 21Q2 毛利率 35.9%, 同比-3.5%, 环比-3.0%, 主要受湖北产能开机率下降影响; 销售费用率同比+2.8%至 19.4%, 主要因 1、去年同期受到疫情影响, 相关费用投入较少, 今年费用投放恢复正常, 且 4-5 月销售规模降低影响费率; 2、去年疫情原因收到政府补贴; 3、继续投入资源于女性个护产品, 初期规模尚小, 费比高。由于毛利率下降、销售费用率抬升, 21H1 公司经营利润率收窄 3.2%个百分点至 13.3%。

▶ 维持"买入"评级,目标价 25.6 港元:

下半年成本压力逐步显现,公司有望通过提价、控费、收窄促销力度、产品结构持续优化等手段维持较好的盈利水平;因公司二季度盈利略低于预期,我们下调原盈利预测,预计2021/2022年EPS分别为1.71/1.92港元。公司目前股价低于历史估值中枢,亦低于行业平均,估值较为吸引,给予25.6港元目标价,对应2021年15倍PE,维持"买入"评级。

百万港元	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
营业额	16,074	16,512	18,750	20,740	22,799
同比增长	8.0%	2.7%	13.6%	10.6%	9.9%
毛利率	31.0%	37.7%	37.0%	36.7%	36.3%
归母净利润	1,138	1,874	2,043	2,298	2,572
同比增长	75.2%	64.7%	9.0%	12.5%	11.9%
净利润率	7.1%	11.4%	10.9%	11.1%	11.3%
每股盈利	0.95	1.56	1.71	1.92	2.15
PE@20.35HKD	21.4	13.0	11.9	10.6	9.5

数据来源: Wind、公司年报、国元证券经纪(香港)整理



报告正文

21H1 营收增速稳健, 毛利率略有降低:

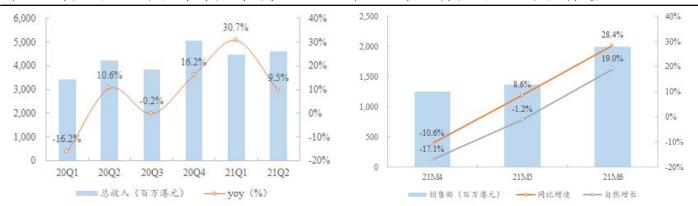
剔除汇率因素, 21H1 公司实现收入 90.85 亿港元, 同比+11%; 其中纸巾及个护业 务收入同比分别变动+11.7%/+7.9%至 75.09 亿/15.76 亿港元,占比分别为 83%/17%, 较为稳定;毛利率同比降低 1.1%至 37.4%;净利润 9.67 亿港元,同比+6.0%; EPS 同比+5.6%至80.6港仙,派发中期股息10.0港仙,派息率12.5%。

二季度销售增速放缓, 6 月已恢复至较好水平:

分季度来看, 21Q2 销售收入同比+9.5%至 46.15 亿港元, 自然增长 1%, 增速较一 季度有所放缓,主要是疫情影响下,基数高低差异导致同比数据有所波动,尤其是 20年4-5月份,渠道补库存行为积极,基数较高,如剔除汇率因素,21年4-6月销 售额同比分别变动-17.1%/-1.2%/+19.0%, 6月销售增速已恢复至较好水平。

图 1: 公司营业收入及增速(未剔除汇率因素)

图 2: 21 年 4-6 月营业收入及增速(月度数据)



资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

图 3: 公司纸巾营业收入及增速(未剔除汇率因素)

图 4:公司个护业务营业收入及增速(未剔除汇率因素) 35.4% 4,500 40% 850 16% 13.6% 13.0% 4,000 14% 11.3% 30% 800 12% 3,500 17.19 13.4% 20% 10% 3,000 750 8% 10% 2,500 0.29 6% 2,000 0% 2.3% 700 4% 1,500 2% -10% -20 08/0 1,000 650 -1.9% 0% -2.0% 500 -2% 0 -30% 600 -4% 20Q1 20Q1 20Q2 20Q3 20Q4 21Q1 21Q2 2002 2003 2004 21Q1 2102 一个人护理(百万港元) 生活用纸 (百万港元) -o-yoy (%) **─**yoy (%)

资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理



电商表现依旧亮眼, 传统渠道略显疲态:

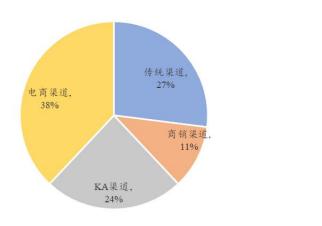
公司 21H1 传统/商销/KA/电商的收入同比分别变动 10.8%/9.1%/9.9%/37.0%, 各渠道均实现正向增长, 电商增速领先; 且电商渠道占比提升 5 个百分点至 38%, 为公司贡献最大的销售渠道; 其中, 21Q2 传统/商销/KA/电商的收入同比分别变动-2.7%/7.6%/7.8%/20.6%, 传统渠道显现出一定压力, 主要是疫情加速消费习惯的改变以及电商渠道的赋能导致。

中国大陆地区为主要市场,继续占据领导地位:

分市场来看,21H1中国大陆业务收入同比+24.9%至69.75亿港元,自然增长14.7%, 占公司总收入的76.8%;中国大陆以外业务收入同比+3.0%至21.10亿港元,占比23.2%;21Q2公司在中国纸巾市场占有率达19%,继续占据领导地位。分渠道看, 21H1电商渠道在中国地区的业务占比达47%,其中21Q2单季占比接近50%,公司渠道结构贴近后疫情时代生活用纸向线上转移的消费习惯,电商渠道优势尽显。

图 5: 21H1 公司渠道结构

图 6: 21H1 中国地区业务渠道结构





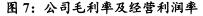
资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

毛利率下降、销售费用率抬升, 经营利润率收窄:

21H1公司毛利率同比-1.1%至 37.4%; 其中 21Q2 毛利率 35.9%, 同比-3.5%, 环比-3.0%, 主要受原材料价格提升、湖北产能开机率下降影响; 销售费用率同比+2.8%至 19.4%, 主要因 1、去年同期受到疫情影响, 相关费用投入较少, 今年费用投放恢复正常, 且 4-5 月销售规模降低影响费率; 2、去年疫情原因收到政府补贴; 3、继续投入资源于女性个护产品, 初期规模尚小, 费比高。由于毛利率下降、销售费用率抬升, 21H1公司经营利润率收窄 3.2%个百分点至 13.3%。







资料来源:公司年报、国元证券经纪(香港)整理

21O2 价盘稳定, 多举措保盈利维持较高水平:

公司 21Q2 价盘对比 21Q1 较为稳定,对比去年同期略有下降主要因去年同期促销活动较少。下半年原材料价格上涨预期会对企业经营造成压力,公司会通过 1、加大高端产品销售占比,通过产品结构的优化,部分对冲原材料成本上涨的压力; 2、价盘的管理,公司会贴近市场情况进行价格调整,包括直接提价、收窄促销力度等,预期下半年市场竞争环境会相对缓和; 3、持续对流程、生产效率优化、控费、并注重 ROI 的提升等措施维持较好的盈利水平。

维持"买入"评级,目标价25.6港元:

下半年成本压力逐步显现,公司有望通过提价、控费、收窄促销力度、产品结构优化等手段维持较好的盈利水平;因公司二季度盈利略低于预期,我们下调原盈利预测,预计2021/2022年 EPS 分别为1.71/1.92港元。公司目前股价低于历史估值中枢,亦低于行业平均,估值较为吸引,给予25.6港元目标价,对应2021年15倍PE,维持"买入"评级。

图 8: 维达国际 PE Band



资料来源: Wind 一致预期、国元证券经纪(香港)整理



表 1: 可比上司公司估值

公司	代码	收盘价	市值(亿)		EPS	(记账本位	币)				PE		
250	17,249	2021/7/19	当地货币	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
维达国际	3331.HK	20.35	244	0.95	1.57	1.71	1.92	2.15	21.4	13.0	11.9	10.6	9.5
恒安国际	1044.HK	47.15	555	3.29	3.86	3.89	4.13	4.43	12.0	10.2	10.1	9.5	8.9
中顺洁柔	002511.SZ	22.43	294	0.47	0.70	0.94	1.15	1.38	47.7	32.0	23.8	19.5	16.2

资料来源: Wind 一致预期、国元证券经纪(香港)整理



财务报表摘要

利润衣					
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
营业收入	16,074	16,512	18,750	20,740	22,799
营业成本	-11,089	-10,289	-11,821	-13,133	-14,517
毛利	4,985	6,223	6,929	7,608	8,282
销售费用	-2,575	-2,961	-3,469	-3,733	-3,990
管理费用	-856	-952	-975	-1,078	-1,163
财务费用	-199	-126	-94	-104	-114
其他	17	142	84	93	103
税前利润	1,371	2,326	2,476	2,786	3,118
所得税	-232	-452	-433	-487	-546
净利润	1,138	1,874	2,043	2,298	2,572

会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
流动资产	5,930	8,371	9,961	11,908	14,184
存货	3,223	4,774	5,485	6,093	6,736
应收账款及应收票据	1,916	2,435	2,765	3,059	3,362
其他应收款及预付款	238	303	344	380	418
货币资金	460	749	1,368	2,376	3,668
非流动资产	13,352	14,751	16,120	17,339	18,600
物业厂房与设备	8,858	10,117	11,489	12,708	13,969
无形资产	2,780	2,746	2,746	2,746	2,746
其他非流动资产	1,714	1,887	1,885	1,885	1,885
资产总计	19,282	23,122	26,081	29,247	32,784
流动负债	5,610	7,835	8,542	9,334	10,171
应付账款及票据	4,604	5,640	6,480	7,199	7,957
合同负债	123	147	169	188	208
短期借贷	584	1,445	1,445	1,445	1,445
其他流动负债	299	602	448	502	560
非流动负债	4,208	3,619	4,442	5,322	6,351
长期借款	2,297	2,890	3,035	3,187	3,346
其他	1,911	729	1,407	2,136	3,005
负债合计	9,818	11,454	12,984	14,656	16,522
股东权益合计	9,463	11,667	13,097	14,590	16,262

会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
成长性 (%)					
营业收入增长率	8.0%	2.7%	13.6%	10.6%	9.9%
经营利润增长率	53.9%	56.3%	4.8%	12.4%	11.9%
净利润增长率	75.2%	64.7%	9.0%	12.5%	11.9%
盈利能力(%)					
毛利率	31.0%	37.7%	37.0%	36.7%	36.3%
净利率	7.1%	11.4%	10.9%	11.1%	11.3%
ROE	12.0%	16.1%	15.6%	15.8%	15.8%
偿債能力(%)					
资产负债率	50.9%	49.5%	49.8%	50.1%	50.4%
流动比率	1.06	1.07	1.17	1.28	1.39
速动比率	0.48	0.46	0.52	0.62	0.73
营运能力					
资产周转率	0.84	0.78	0.76	0.75	0.74
应收帐款周转率	8.45	7.59	7.21	7.12	7.10
存货周转率	3.72	2.57	2.30	2.27	2.26
现金流量表					
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023H
税前利润	1,371	2,327	2,476	2,786	3,118
折旧和摊销	909	934	1,060	1,173	1,289
财务费用	-199	-126	-94	-104	-114
所得税	-232	-452	-433	-487	-546
经营活动现金流	2,514	2,004	2,968	3,349	3,724
投资活动现金流	-1,273	-1,725	-1,736	-1,536	-1,531
融资活动现金流	-1,347	-31	-614	-804	-900
现金净变动	-106	248	618	1,008	1,293
现金的期初余额	574	460	749	1,368	2,376
现金的期末余额	460	749	1,368	2,376	3,668

投资评级定义和免责条款

投资评级

400 / 1 1000	
买入	未来 12 个月内目标价距离现价涨幅不小于 20%
持有	未来 12 个月内目标价距离现价涨幅在正负 20%之间
卖出	未来 12 个月内目标价距离现价涨幅不小于-20%
未评级	对未来 12 个月内目标价不做判断

免责条款

一般声明

本报告由国元证券经纪(香港)有限公司(简称"国元证券经纪(香港)")制作,国元证券经纪(香港)为国元国际控股有限公司的全资子公司。本报告中的信息均来源于我们认为可靠的已公开资料,但国元证券经纪(香港)及其关联机构对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告中的信息、意见等均仅供投资者参考之用,不构成对买卖任何证券或其他金融工具的出价或征价或提供任何投资决策建议的服务。该等信息、意见并未考虑到获取本报告人员的具体投资目的、财务状况以及特定需求,在任何时候均不构成对任何人的个人推荐或投资操作性建议。投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估,自主审慎做出决策并自行承担风险。投资者在依据本报告涉及的内客进行任何决策前,应同时考虑各自的投资目的、财务状况和特定需求,并就相关决策咨询专业顾问的意见对依据或者使用本报告所造成的一切后果,国元证券经纪(香港)及/或其关联人员均不承担任何责任。

本报告署名分析师与本报告中提及公司无财务权益关系。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告出具日的观点和判断。该等意见、评估及预测无需通知即可随时更改。在不同时期,国元证券经纪(香港)可能会发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告。

本报告署名分析师可能会不时与国元证券经纪(香港)的客户、销售交易人员、其他业务人员或在本报告中针对可能对本报告所涉及的标的证券或其他金融工具的市场价格产生短期影响的催化剂或事件进行交易策略的讨论。这种短期影响的分析可能与分析师已发布的关于相关证券或其他金融工具的目标价、评级、估值、预测等观点相反或不一致,相关的交易策略不同于且也不影响分析师关于其所研究标的证券或其他金融工具的基本面评级或评分。

国元证券经纪(香港)的销售人员、交易人员以及其他专业人士可能会依据不同假设和标准、采用不同的分析方法而口头或书面发表与本报告意见及建议不一致的市场评论和/或交易观点。国元证券经纪(香港)没有将此意见及建议向报告所有接收者进行更新的义务。国元国际控股有限公司的资产管理部门、自营部门以及其他投资业务部门可能独立做出与本报告中的意见不一致的投资决策。

除非另行说明,本报告中所引用的关于业绩的数据代表过往表现。过往的业绩表现亦不应作为日后回报的预示。我们不承诺也不保证,任何所预示的回报会得以实现。

分析中所做的预测可能是基于相应的假设。任何假设的变化可能会显着地影响所预测的回报。

本报告提供给某接收人是基于该接收人被认为有能力独立评估投资风险并就投资决策能行使独立判断。投资的独立判断是指,投资决策是投资者自身基于对潜在投资的目标、需求、机会、风险、市场因素及其他投资考虑而独立做出的。

特别声明

在法律许可的情况下,国元证券经纪(香港)可能与本报告中提及公司正在建立或争取建立业务关系或服务关系。因此,投资者应当考虑到国元证券经纪(香港)及/或其相关人员可能存在影响本报告观点客观性的潜在利益冲突。

本报告的版权仅为国元证券经纪(香港)所有,未经书面许可任何机构和个人不得以任何形式转发、翻版。复制、刊登、发表或引用。

分析员声明

本人具备香港证监会授予的第四类牌照——就证券提供意见。本人以勤勉的职业态度,独立、客观地出具本报告。本报告清晰准确地反映了本人的研究观点。本人不曾因,不因,也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

国 元 国 际 控 股 有 限 公 司 香港中环康乐广场 8 号交易广场三期 17 楼

电 话: (852) 3769 6888 传 真: (852) 3769 6999

服务热线: 400-888-1313